



Проверим себя. 1. Что понимается под факторами размещения хозяйства? 2. Назовите основные факторы размещения хозяйства. 3. На размещение каких видов хозяйственной деятельности определяющее влияние оказывают природные факторы? 4. Какие промышленные производства относятся к категории энергоёмких, трудоёмких и каковы особенности их размещения? 5. Какова роль экологического фактора в размещении предприятий промышленности и сельского хозяйства?



От теории к практике. Представьте, что вы организуете современное высокотехнологичное производство лекарственных средств. На какие факторы вы будете ориентироваться при выборе места размещения данного предприятия и целесообразно ли его размещение на территории Беларуси?



Обсудим. Почему со временем роль одних факторов в размещении хозяйства усиливается, а других — ослабевает?

§ 13. Понятие о мировом рынке, мировой торговле и мировом хозяйстве



Вспоминаем. Что понимается под факторами размещения хозяйства? Каковы причины общественного разделения труда?



Размышляем. Почему возникновение мирового рынка и мирового хозяйства является объективным историческим процессом?

13.1. Хозяйственная специализация. В повседневной жизни вам не раз приходилось слышать такие слова, как «специальность», «специалист», «специализированный». У всех этих понятий общая смысловая нагрузка. Специальный — это особый, особенный, отдельный, выделяющийся среди других. Широко используется это понятие и при характеристике хозяйственной деятельности людей.



Специализация — это сосредоточение деятельности людей, предприятий, территорий на производстве наиболее выгодной продукции.

Специализация в хозяйственной деятельности существует издавна. На начальном этапе развития общества, пока обмен результатами хозяйственной деятельности между людьми был ограничен, на каждой конкретной территории люди старались производить всю необходимую им продукцию. Однако даже в этом случае у кого-то лучше получалось охотиться, у кого-то — собирать в лесу грибы и ягоды, у кого-то — ловить рыбу. Как результат, со временем происходило разделение труда, возникала хозяйственная (отраслевая) специализация.

В дальнейшем разделение труда и специализация происходили на всех этапах развития общества. В основе этих процессов лежала экономическая выгода: возможность получить больше качественной продукции при меньших издержках на её производство.

Результатом хозяйственной специализации является выделение самостоятельных видов хозяйственной деятельности или отраслей (отраслевая специализация) и их закрепление за территориями (территориальное разделение труда и территориальная специализация) (рис. 38).

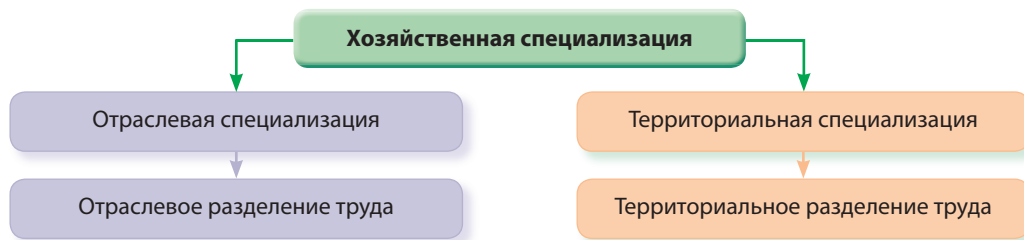


Рис. 38. Хозяйственная специализация

13.2. Территориальное разделение труда (ТРТ). Сущность любого разделения труда заключается в специализации производителя на выпуске определённых видов продукции в размерах, которые превышают собственные потребности в этой продукции. Такая продукция предназначена преимущественно для реализации за пределами данной территории.



Территориальное разделение труда — объективный исторический процесс хозяйственной специализации определённых территорий (районов, регионов, стран) на производстве определённых видов товаров и услуг, исходя из специфического сочетания природных, социально-экономических и технологических факторов.

Экономический смысл данного процесса состоит в том, что общие затраты на производство продукции на данной территории оказываются минимальными. Уменьшение затрат обеспечивается за счёт более благоприятных условий. В результате, поставляя продукцию на рынок, производители имеют возможность получать большую прибыль. Как следствие, производство постепенно закрепляется за данной территорией. В качестве синонима территориального разделения труда часто используют понятие *географическое разделение труда*.

Хозяйственная специализация способствует налаживанию обмена (торговли) между производителями. Без обмена результатами хозяйственной деятельности территориальное разделение труда невозможно.

13.3. Мировой рынок, мировая торговля и мировое хозяйство.

Производители, которые специализируются на производстве той или иной продукции, активно обмениваются результатами своей хозяйственной деятельности. В процессе обмена (торговли) производимой продукцией складываются рынки — местные (в населённых пунктах, районах), национальные (внутри стран) и мировой рынок. Как результат, формируется местное, национальное и мировое хозяйство.

Торговля (рынок товаров и услуг) является важнейшим видом экономических отношений между производителями продукции. Однако помимо неё существуют и другие виды экономических отношений: обмен трудовыми и финансовыми ресурсами, научно-технической информацией и т. д.

Возникновению мировой торговли способствовало налаживание международных торговых отношений. Международной считается торговля между двумя и более странами. По мере того как в торговые отношения включались страны разных регионов мира, сформировалась мировая торговля.

Мировая торговля — система международных товарно-денежных отношений, складывающаяся из внешней торговли всех стран мира.

Мировая торговля возникла в процессе зарождения мирового рынка в XVI–XVIII вв., чему в немалой степени поспособствовала эпоха Великих географических открытий. В дальнейшем её масштабы только возрастали, а география постоянно расширялась. В результате развития мировой торговли сформировался мировой рынок, который стал основой для развития и важнейшей составной частью мирового хозяйства.

Мировой рынок — составная часть всемирного хозяйства, представляющая сферу спроса и предложения, а также коммерческого обмена товарами и услугами. Мировой рынок также можно определить как систему устойчивых товарно-денежных отношений между государствами, предпринимателями, коммерческими организациями, фирмами разных стран, связанными между собой участием в международном разделении труда.

В условиях расширения и углубления мировых хозяйственных связей товарные рынки утрачивают национальные границы, превращаясь в мировые товарные рынки, на которые со своей продукцией выходят представители всех стран. Мировой рынок представлен различными видами товарных рынков, рынков услуг, финансовых рынков, рынков ресурсов, в т. ч. и трудовых. Деятельность мировых рынков товаров и услуг регулируется международными договорами и соглашениями. На каждом товарном рынке складываются свои центры торговли. По способу организации торговли различают особые виды рынков: аукционы, торги, международные выставки (рис. 39) и ярмарки.

Мировое хозяйство — это совокупность национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой системой экономических отношений. Формирование мирового хозяйства началось в XVIII в. Этот период характеризовался бурным развитием производства товаров. Окончательно же формирование мирового хозяйства завершилось в конце XIX — начале XX в., чему в немалой степени способствовало развитие крупного машинного производства.



Рис. 39. Международный автосалон во Франкфурте-на-Майне (ФРГ)

Особенностью современного мирового хозяйства является установление более тесных связей между предприятиями разных стран, в результате чего производство одной страны становится частью мирового производственного процесса.



Обобщим и запомним. Хозяйственная специализация — это процесс сосредоточения усилий и ресурсов на определённых видах деятельности. Территориальное разделение труда представляет собой процесс закрепления отдельных видов хозяйственной деятельности за определёнными территориями. В результате хозяйственной специализации и территориального разделения труда происходит развитие мировой торговли, формирование мирового рынка и мирового хозяйства.



Проверим себя. 1. Что такое хозяйственная специализация и каковы её причины? 2. Как взаимосвязаны между собой хозяйственная специализация и территориальное разделение труда? 3. Что является важнейшим условием территориального разделения труда? 4. Почему хозяйственная специализация и территориальное разделение труда являются объективными историческими процессами? 5. Когда и в связи с чем началось формирование мирового рынка и мирового хозяйства?



От теории к практике. Используя разные источники информации, определите, на каких видах хозяйственной деятельности специализируется район или область, в которых вы проживаете.



Для любознательных. Пользуясь дополнительными источниками информации, определите крупнейшие товарные биржи, которые существуют в настоящее время, и купля-продажа каких товаров на них осуществляется.

§ 14. Показатели уровня социально-экономического развития стран



Вспоминаем. Что такое структура хозяйства и что она характеризует?



Размышляем. Почему для определения уровня социально-экономического развития страны необходимо использовать разные показатели?

14.1. Валовой внутренний продукт. Вы уже знаете, что страны мира сильно различаются между собой по размерам территории и численности населения. *(Вспомните, какие страны являются мировыми лидерами по размерам территории и численности населения, а у каких стран эти показатели наименьшие.)* Не менее существенными являются различия стран по масштабам экономики и уровню экономического развития. Для того чтобы можно было сравнивать страны между собой по характеру экономического развития, используются разные показатели. Одним из наиболее значимых статистических показателей, характеризующих масштабы экономического развития отдельной страны или всего мира, является валовой внутренний продукт (ВВП).



Валовой внутренний продукт (ВВП) — это экономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех товаров и услуг, произведённых за год во всех отраслях экономики на территории страны.

При расчёте ВВП учитывается деятельность всех производителей продукции, расположенных на территории данной страны, независимо от их национальной принадлежности.

Страны, которые являются мировыми лидерами по размерам ВВП и обладают самыми мощными экономиками в мире, можно разделить на две группы. В первую входят высокоразвитые в экономическом отношении страны, в том числе и те, которые не являются мировыми лидерами по численности населения (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия). Вторую группу образуют страны с развивающимися экономиками, обладающие, как правило, большой численностью населения (Китай, Индия, Россия, Индонезия, Бразилия, Мексика). По оценкам Всемирного банка, совокупный ВВП всех стран мира в 2018 г. составил 136 461 млрд долл. США.

14.2. Различия стран по уровню экономического развития. ВВП отражает масштабы экономики, характеризует общую экономическую мощь страны, но не позволяет сделать вывод об уровне её экономического развития. Например, нахождение Индии на 3-м месте в мире по размерам ВВП не свидетельствует о том, что уровень её экономического развития выше,

чем у Нидерландов, находящихся по показателю ВВП на 26-м месте в мире. Поэтому для определения уровня экономического развития страны, а также материального благосостояния населения используют другой показатель — *валовой внутренний продукт на душу населения*.

Показатель ВВП на душу населения отражает распределение произведённого богатства между населением страны и характеризует уровень материального благосостояния людей. Среднемировой показатель душевого ВВП по данным Всемирного банка составил в 2017 г. 10 700 долл. США.



с. 25

(Используя карту и политическую карту мира, определите страны, ВВП на душу населения в которых выше среднемирового уровня и, наоборот, находится на низком уровне.)

Наиболее высокий показатель ВВП на душу населения характерен для стран с постиндустриальным типом экономики, высоким уровнем производительности труда, современной структурой промышленности и сельского хозяйства. Эти страны активно участвуют в международном разделении труда, значительная часть производимой ими продукции ориентирована на экспорт. Мировыми лидерами по показателю ВВП на душу населения являются Люксембург, Швейцария, Норвегия.

Группу стран, в которых ВВП на душу населения превышает 20 тыс. долл. США, принято называть странами с высоким уровнем экономического развития (рис. 40). К этой группе относится большинство стран Европы, а также Канада, США, Австралия, Новая Зеландия (всего около 40 стран мира). *(Если сравнить список стран — лидеров по ВВП и ВВП на душу населения, то он сильно различается. Как вы думаете, в чём причина таких различий?)*

Страны, в которых ВВП на душу населения находится в пределах от 2 до 20 тыс. долл. США, составляют группу среднеразвитых по уровню экономического развития. В неё входит порядка 90 стран из всех регионов мира, в том числе Республика Беларусь. В большинстве своём это страны, экономика которых развивается быстрыми темпами. Происходят изменения отраслевой структуры хозяйства, в ней возрастает роль сферы услуг. Эти



с. 25

страны активно участвуют в международных экономических отношениях. (Используя карту и политическую карту мира, приведите примеры среднеразвитых стран из разных регионов мира.)

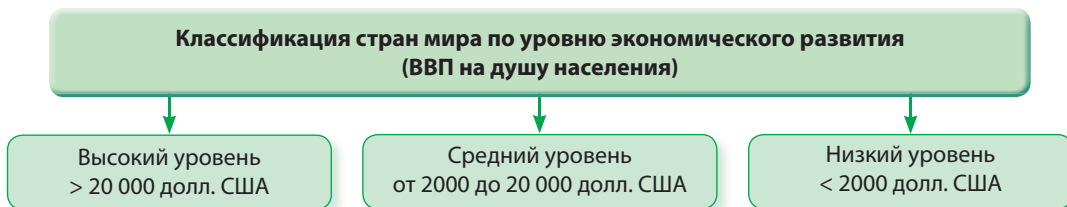


Рис. 40. Классификация стран мира по уровню экономического развития

В третью группу, с низким уровнем экономического развития, объединяются страны, ВВП на душу населения в которых не превышает 2 тыс. долл. США. Всего таких стран около 60. Большинство из них расположены в Африке (Конго, Чад, Мадагаскар) и Южной Азии (Бангладеш). Низкие показатели ВВП на душу населения в этих странах во многом объясняются отсталой структурой экономики, преобладанием в ней отраслей добывающей промышленности и сельского хозяйства, сильной зависимостью от экспорта высокотехнологичной продукции из экономически развитых стран.

В группе стран с низким уровнем экономического развития обычно выделяют ещё около 10 наименее экономически развитых стран. ВВП на душу населения в них не превышает 500 долл. США. Этим странам международное сообщество оказывает финансовую и материальную помощь.

14.3. Индекс человеческого развития (ИЧР). Группы стран по ИЧР.

Показатель ВВП на душу населения характеризует материальное благосостояние человека и позволяет сравнивать страны по уровню экономического развития. Однако помимо материального благосостояния для современного человека важной составляющей достойной жизни являются различные социальные блага: доступность и качество образования, медицинского обслуживания, возможность получать достоверную информацию, обеспечение социальной справедливости и многое другое. В обеспечении этих благ для людей большую роль играет государство, реализуя разнообразные программы развития, в том числе программы поддержки отдельных групп населения. Поэтому для характеристики уровня социально-экономического развития страны недостаточно только показателя ВВП на душу населения. С этой целью ООН был предложен такой показатель, как индекс человеческого развития.



Индекс человеческого развития — это совокупный показатель уровня развития человека в той или иной стране.

Иногда его используют в качестве синонима таких понятий, как «качество жизни» или «уровень жизни». В документах ООН развитие человека понимается как «процесс расширения свободы людей жить долгой, здоровой и творческой жизнью, активно участвовать в обеспечении справедливости и устойчивости развития на планете».



с. 25

ИЧР измеряет достижения страны с точки зрения состояния здоровья, получения образования и фактического дохода её граждан по трём основным направлениям (интегрированным показателям), для каждого из которых устанавливается своя шкала оценивания (свои индексы) от 0 до 1.

Первое направление характеризует такой показатель, как индекс ожидаемой продолжительности жизни: **здоровье и долголетие, измеряемые показателем средней ожидаемой продолжительности жизни при рождении.**

Второе направление представлено индексом образования: **доступ к образованию, измеряемый средней ожидаемой продолжительностью обучения детей школьного возраста и средней продолжительностью обучения взрослого населения.**

Третье направление характеризуется показателем **уровня жизни, который измеряется величиной ВВП на душу населения в долларах США.**

В итоговом рейтинге ИЧР все страны ранжируются на четыре группы: с очень высоким уровнем ИЧР (около 60 стран); с высоким уровнем ИЧР (более 50 стран); со средним уровнем ИЧР (около 40 стран); с низким уровнем ИЧР (40 стран). Республика Беларусь в рейтинге за 2017 г. занимает 53-е место и входит в группу стран с очень высоким уровнем ИЧР. Мировыми лидерами по ИЧР в 2017 г. были Норвегия (0,953), Швейцария (0,944) и Австралия (0,939). Самые низкие показатели ИЧР у Чада, Нигера и Центрально-Африканской Республики (ниже 0,4).



Обобщим и запомним. ВВП — это экономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех товаров и услуг, произведённых за год во всех отраслях экономики на территории страны. Показатель ВВП на душу населения отражает распределение произведённого богатства между населением страны. Индекс человеческого развития — это совокупный показатель уровня развития человека в той или иной стране, учитывающий состояние здоровья, получение образования и фактический доход её граждан.



Проверим себя. 1. Какой показатель отражает масштабы экономического развития страны? 2. Можно ли по размерам ВВП страны судить об уровне её экономического развития? 3. Какой показатель используется для характеристики уровня экономического развития страны? 4. В чём различие между уровнями экономического и социально-экономического развития страны? 5. Какой показатель используется для характеристики уровня социально-экономического развития страны и как он определяется?



От теории к практике. По размеру ВВП Китай вышел в мировые лидеры, обогнав США. Однако по уровню экономического развития он занимает 71-е место в мире, значительно уступая США (7-е место). Как вы думаете, сможет ли Китай по уровню экономического развития в ближайшее время существенно приблизиться к США?



Обсудим. В рейтинге стран по показателям ВВП на душу населения и ИЧР Беларусь занимает 88-е и 53-места соответственно. Как вы думаете, в чём причина указанных различий?